

AlixPartners faz consultoria financeira para GM nos EUA

A GM anunciou a contratação de uma empresa externa de consultoria financeira, a AlixPartners, para prestar assistência à corporação em uma ampla variedade de questões contábeis, de relatórios financeiros e outras afins. A AlixPartners fornecerá pessoal para prestar suporte à corporação durante a transição para um novo Controller e Diretor Contábil, incluindo assessoria na avaliação dos controles internos, de relatórios financeiros e informações ao mercado, além da implementação de etapas para melhorá-los continuamente.

"Um dos nossos principais objetivos em finanças é minimizar riscos", afirma Frederick "Fritz" Henderson, diretor financeiro da GM. "Para isso, estamos nos movimentando rapidamente para garantir que tenhamos um nível sólido de controles internos e sistemas implantados, e a AlixPartners tem uma enorme experiência para suportar essa iniciativa."

A AlixPartners (www.alixpartners.com) é reconhecida internacionalmente por seu modelo de negócios com foco em gestão interina e atuação voltada para resultados na solução de desafios operacionais e financeiros em companhias globais de médio e grande porte. A empresa, que celebra seu 25º aniversário em 2006 é administradora do Fundo Questor, de US\$ 1,2 bilhão, voltado para aporte de recursos em negócios que necessitam melhor desempenho operacional por meio de gestão. Tornou-se referência em projetos de melhoria de performance com meta em produção de rápidos resultados e ajuda a clientes no alcance de desempenho mais positivo durante períodos de transição. Possui escritórios em Chicago, Dallas, Detroit, Düsseldorf, Londres, Los Angeles, Milão, Munique, Nova Iorque, Paris, São Francisco e Tóquio.

No Brasil, a empresa norte-americana AlixPartners tem acordo operacional com a Galeazzi & Associados desde o início de 2005. As parceiras têm como histórico a participação conjunta em projetos no Brasil e Portugal.

Sobre a Galeazzi & Associados

A Galeazzi & Associados (www.galeazzi.com.br) é a empresa com mais experiência em Turnaround e Melhoria de Performance no Brasil. Atende companhias de diversos setores e situações, desde aumento de rentabilidade até reversão de situações de crise. Com portfólio de cerca de 50 clientes, já administrou faturamento de mais de R\$ 14 bilhões em Turnaround nas instituições atendidas. Teve início em 1990, conta com um grupo de executivos com conhecimentos específicos em diversas áreas e oferece um leque completo de serviços de Turnaround e Melhoria de Performance.

Gestão empresarial interina, consultoria, planejamento estratégico e operacional, diagnóstico estratégico, governança corporativa, modelagem econômica e financeira, finanças, fusões e aquisições, gestão de crise, análise de investimentos, assessoria a investidores private equity e processos de negociação integram o modelo de negócios da companhia. A Galeazzi reúne em seu histórico clientes como Artex, Avipal/Elegê, BCP Telecomunicações (Claro), Electrolux, Grupo O Estado de S. Paulo, Lojas Americanas, Mococa, Pão de Açúcar, Pierre Alexander, SBT, Talent, Telemar, e Vila Romana entre outros.